

En el contexto de la pandemia, los costos de los prestadores ambulatorios de salud necesitan urgente atención

- *En los últimos dos meses la tendencia hacia un aumento sostenido y exponencial en los costos de algunos de los insumos para brindar prestaciones de salud, pone en jaque la viabilidad financiera y económica de las instituciones de diagnóstico médico ambulatorio.*
- *CA.DI.ME solicitó a la Superintendencia de Servicios de Salud que garantice que los pagos que reciben los prestadores de parte de las obras sociales y prepagas se realicen en plazos razonables y en forma regular, para evitar el mayor deterioro y eventual pérdida irreparable de oferta prestacional del sistema de salud.*
- *Según una encuesta a nivel nacional realizada por CA.DI.ME, el 98% de los prestadores manifestó una significativa caída en su nivel de trabajo habitual, el 43% se encontró con problemas para la compra o abastecimiento de sus insumos esenciales, y el 55% observó aumentos inusuales en sus insumos y servicios necesarios para su actividad.*

En los últimos dos meses¹ la tendencia hacia un aumento sostenido y exponencial en los costos de algunos de los insumos para brindar prestaciones de salud, agravan aún más el riesgo para la ya comprometida viabilidad financiera y económica de las instituciones de diagnóstico médico ambulatorio. Los mismos se suman a los costos fijos habituales, que no pueden ser afrontados dada la estrepitosa caída de la demanda, un esquema de aranceles cuasi fijos y financiadores con caídas de magnitudes sin antecedentes en sus ingresos², **en un mercado en el que además los pagos a los prestadores se demoran habitualmente entre 60 y 120 días, con débitos.**

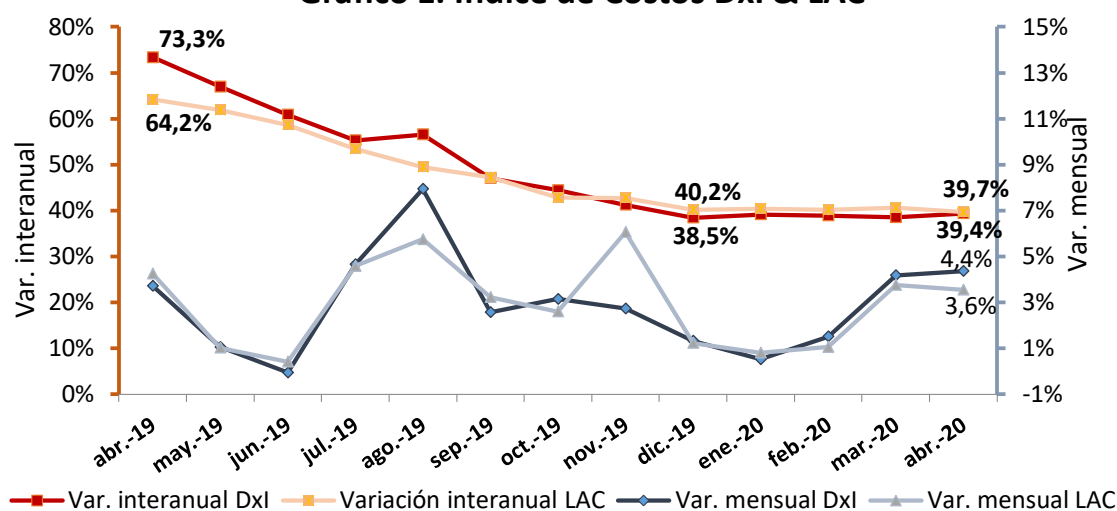
Específicamente, la evolución de los costos del sector de diagnóstico ambulatorio: Laboratorio de Análisis Clínicos y Diagnóstico por Imágenes tuvo, durante 2019, con valores interanuales en torno al 55% en ambos índices, **pero con un record en el mes abril-19 que alcanzó un 64% en LAC y un 73% en Dxl** (abril 2018-2019).

Luego estos indicadores comenzaron a descender, alcanzado niveles en torno al 40% interanual al cierre del año (38,5% en Dxl y 40,2% en LAC), tendencia que se mantiene en los primeros meses del año, aplanando las curvas de medición interanual. La causa de esta desaceleración se explicaba por la caída en las tasas de interés en pesos y dólares y el menor aumento de los costos salariales.

¹ El ASPO fue declarado oficialmente el 19 de marzo, aunque desde unas semanas antes se advertían señales de incertidumbre acerca de la continuidad del funcionamiento “normal” social y económico.

² Se puede ampliar el análisis consultando los Informes sectoriales del Área Técnica de CA.DI.ME., que presentan con detalle la evolución de cada una de estas variables, desde hace más de 10 años.

Gráfico 1. Índice de Costos Dxl & LAC



Fuente: Elaboración propia

Por su parte la medición mensual, que observa las variaciones de costos mes a mes, presentaba altibajos durante 2019, cerrando en diciembre con una desaceleración en el aumento de los costos, y continuó descendiendo en enero 2020, **pero a partir de febrero se revierte la tendencia**, llegando a marzo y abril con incrementos de los costos en torno al 4% mensual, explicado por un alza en los costos asociados al dólar estadounidense (insumos y bienes de capital) y por los nuevos aumentos salariales acordados en el CCT 108/75 (vigente a partir de marzo 2020). En particular, el incremento acumulado de los costos que se observa en el primer cuatrimestre del año es del 11% en Dxl y de 9,5% en LAC.

En relación con las expectativas inflacionarias en el marco de la actual pandemia causada por el Covid-19, se estimaba que la inflación para el 2020 se ubicaría en torno al 40% interanual, como se menciona en el relevamiento de expectativas del mercado que realiza el BCRA (REM-BCRA, marzo-20), **sin embargo estas estimaciones probablemente cambiarán en la medida que se comprenda más acabadamente el impacto que la cuarentena tendrá en la economía del país (¿estanflación?)³**.

Al momento de redactarse este informe el gobierno nacional se encontraba en plena negociación de la deuda externa, en un contexto de caída de los ingresos tributarios, una creciente tasa de emisión monetaria, y un proceso de fuerte presión devaluatoria cercana al 50% en el mercado de divisas informal y/o “contado con liqui”.

³ Escenario en el cual la economía de un país se estanca, no crece, pero siguen aumentando los precios y salarios (inflación).

Variación de costos en elementos de protección personal para Covid-19

En el marco de la actual pandemia, el uso de elementos de protección personal (EPP)⁴, se ha vuelto imprescindible para el normal desenvolvimiento de los servicios de diagnóstico médico ambulatorio.

En dicho contexto este grupo de insumos ha sufrido incrementos inusitados en su valor, lo que impacta directamente en los costos de las prestaciones ambulatorias.

El costo de estos insumos, que habitualmente no eran considerados en las mediciones de ambos índices CA.DI.ME., se incluye ahora como parte del análisis de la evolución de los costos prestacionales, ya que se constituyen en un costo adicional para las prestaciones del sector de diagnóstico ambulatorio.

Tabla 1. Variación de costos EPP (Covid-19)

Insumo	Indice		Variación dic-abr (%)
	dic-19	abr-20	
Alcohol en gel (1 litro)	100,0	196,0	96%
Barbijo tricapa	100,0	1.495,0	1395%
Camisolín simple	100,0	238,0	138%
Guantes descartables de latex	100,0	123,0	23%
Barbijos N95	100,0	750,0	650%
Promedio	100,0	560,4	460%

Fuente: elaboración propia en base a relevamiento a prestadores del sector

En la Tabla 1, se presenta la variación en el costo, entre dic-19 y abr-20, de los EPP más habituales. En todos los casos se aprecia una variación de costos que supera lo observado en la inflación general para el primer cuatrimestre (IPC Nacional: 11% en ene-abr 2020)⁵, lo que se explicaría por la fuerte demanda de los dos últimos meses, pero tampoco serviría para justificar aumentos desmedidos como puede apreciarse en el tabla, sobresaliendo el aumento de 1395% en barbijos y de 750% en barbijos N95. En el caso de los alcoholes en gel o sanitizantes, el “overshooting⁶” implicó una intervención del estado que fijo precios máximos para su comercialización. En promedio este conjunto de insumos tuvo una variación del 460% en dicho período.

⁴ El grupo de EPP puede incluir: barbijo, guantes de látex, camisolín, cofia, máscara facial, gafas/protección ocular, alcohol en gel, entre otros.

⁵ Estimado en función de IPC Nacional a marzo-20 de INDEC y a expectativa de inflación para abril-20 del REM-BCRA (edición marzo 2020).

⁶ Sobrerreacción: Término utilizado para explicar un fenómeno económico con una volatilidad mucho mayor de lo normal.

En base a consultas a diferentes prestadores, se estima que a los valores actuales **un kit de EPP descartable y otros elementos de mayor duración (mascara facial, anteojos, etc.), implicaría como mínimo un gasto de \$300 por prestación**, pudiendo incrementarse este costo en función de las necesidades de cada modalidad de atención, lo que representaría un costo adicional por cada paciente atendido en el sector de diagnóstico ambulatorio, por lo que se requerirán estudios adicionales para conocer con mayor precisión su impacto en el sector.

Cabe aclarar que los precios presentan una dispersión mucho mayor a la frecuente, por lo que este índice se irá actualizando periódicamente a medida que los precios muestren una evolución más estable.

En este escenario. CA.DI.ME le solicito a la Superintendencia de Servicios de Salud que los financiadores incluyan en la formulación de los aranceles a reconocer por prácticas ambulatorias los costos derivados de las condiciones de bioseguridad que en el actual contexto epidemiológico se han extendido notablemente, por una parte, y además representan para los prestadores un costo mucho más elevado que antes de la pandemia.

AREA TECNICA CA.DI.ME
Director
Dr. Javier Vilosio
Lic. Mariano San Martín
Dr. Rolando Morgensterin

www.cadime.com.ar / cadime@cadime.com.ar